



**Classement des Opérations de
Fusions-Acquisitions
sur le segment IT - Tech
France 2023**

TwinL
10 ans Fusions & Acquisitions www.twinl.com



L'engagement d'une banque d'affaires à vos côtés

TwinL accompagne depuis 2005 les chefs d'entreprises dans leurs opérations de cession, d'acquisition d'entreprises et d'Ingénierie Financière (OBO, LBO, MBO...). Notre équipe compte près de 100 opérations réussies, en France, mais également à l'international sur le segment des Small & Mids Caps. C'est cette expérience, couplée avec des process rigoureux, qui nous permettent de garantir à nos clients de réussir leur opération dans les meilleures conditions.

Sommaire :



01

Chiffres clés de 2023

02

Typologie des cibles

03

Profil des parties

04

Zoom sur une opération

05

Liste des opérations

01

Chiffres clés 2023



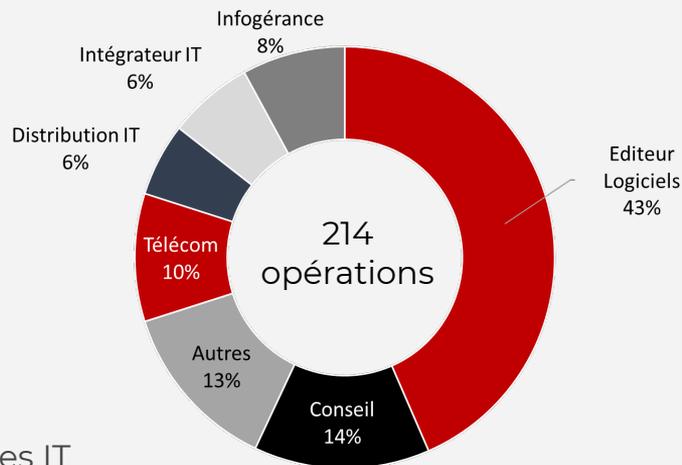
01 Chiffres clés de 2023

TwinL Banque d'Affaires présente son rapport annuel des opérations d'acquisitions majoritaires sur le secteur **IT - TECH Français**. Il a pour objectif de donner au lecteur des clés d'**analyse** pour mieux appréhender les tendances du marché.⁽¹⁾

214 ↑*

Opérations réalisées

- 93** Editeurs de logiciels
- 29** Conseils IT / SSII
- 21** Opérateurs Télécom
- 17** Infogérance
- 14** Intégrateurs
- 12** Distribution et autres services IT



7,6 ↑*

Milliards € de CA cumulé

- 3.6 Mds€** Editeurs de logiciels
- 1.9 Mds€** Distribution IT
- 710 M€** Intégrateurs
- 448 M€** Conseils IT / SSII
- 422 M€** Infogérance
- 327 M€** Opérateurs Télécom

(1) Nos données proviennent principalement de sources publiques et peuvent se révéler imprécises ou incomplètes. Le chiffre d'affaire des entreprises cibles est le dernier connu à date de l'annonce de l'opération.

* Par rapport à 2022

02

Typologie des cibles

WWW.TWINL.COM

Sessions & Acquisitions

10
ANS

JAWS 2
CNTL PÔLE COURSE
MARSEILLE

Bourrassé

02. Typologie des cibles

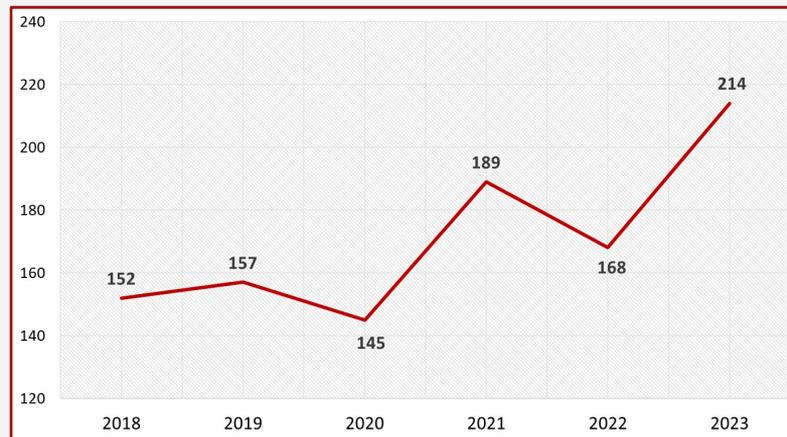
Une reprise du nombre d'opérations

En 2023, les opérations d'acquisitions se remettent du recul constaté en 2022 (+ 27% par rapport à 2022 et + 13% par rapport à 2021). Cette augmentation peut être due à plusieurs facteurs, notamment l'accélération de la transformation digitale postpandémie, la consolidation du marché visant à intégrer de nouvelles technologies ou encore l'augmentation des investissements en capital-risque.

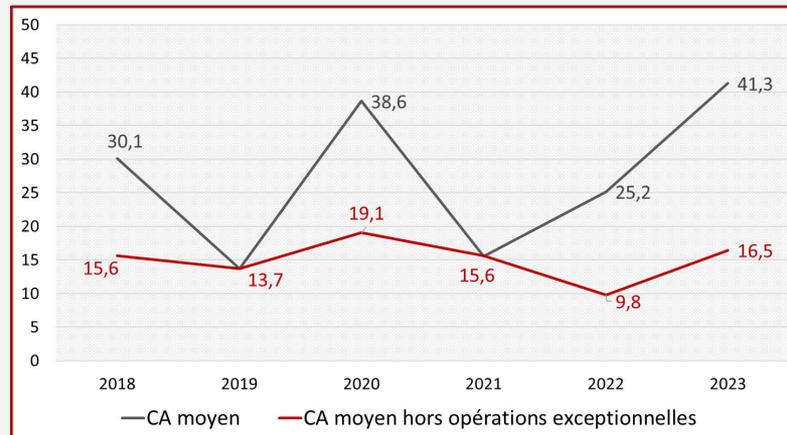
Une augmentation de la taille Moyenne des entreprises cibles

En 2023, on constate une reprise du marché après deux années de baisse, avec une moyenne à 16,5 M€ de CA (hors opérations exceptionnelles). En incluant ces dernières (1 en 2022 et 2 en 2023), le CA moyen passe de 25M € à plus de 40M €. Cette augmentation du CA moyen des entreprises cibles peut s'expliquer par une orientation stratégique des repreneurs qui privilégient des entreprises plus grandes et plus stables, considérées comme moins risquées dans un contexte économique incertain.

Nombre d'acquisitions



CA moyen des cibles* (en M€)



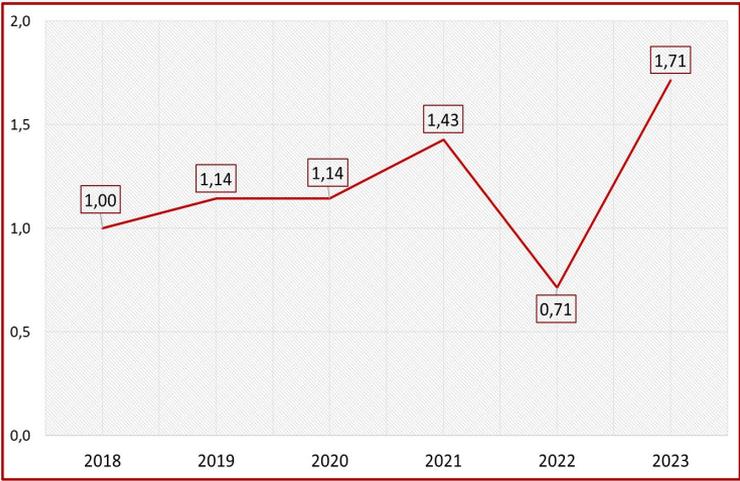
* Echantillon dont le CA des cibles est connu (184/215 en 2023)

02. Typologie des cibles

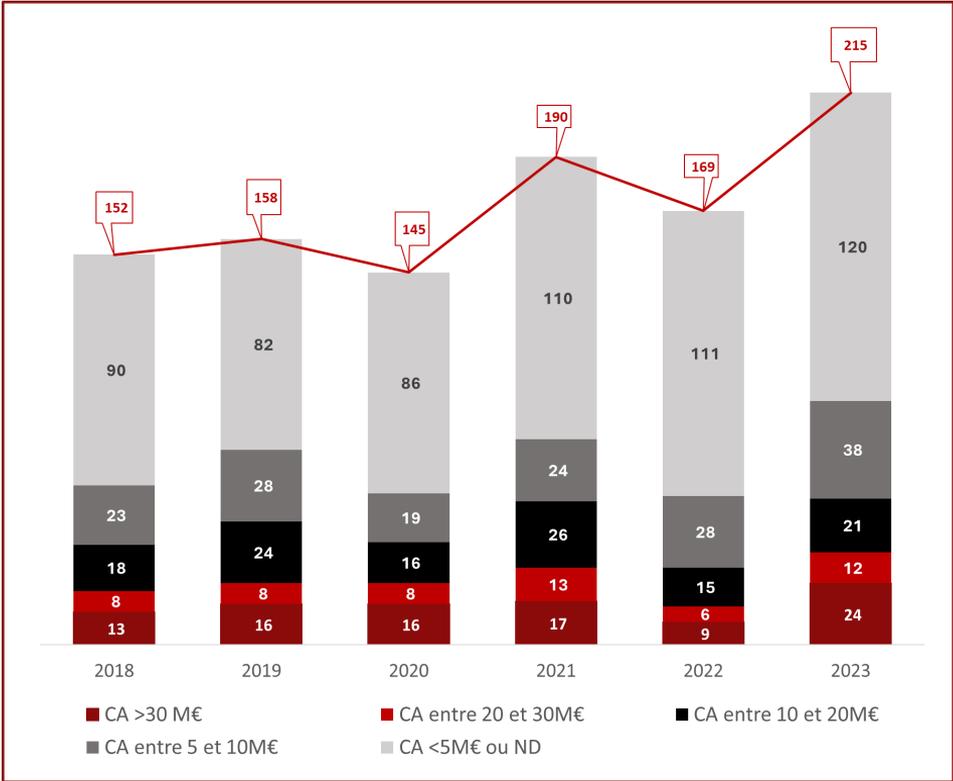
Une augmentation des grosses opérations

En 2023, les opérations sur le segment des entreprises ayant un CA > 20M € ont été multipliées par 2.4 par rapport à 2022, représentant 17% des opérations totales.

Nombre d'opérations sur le segment CA > 20M€ (base 100 en 2018)



Nombre d'opérations en fonction du CA cible



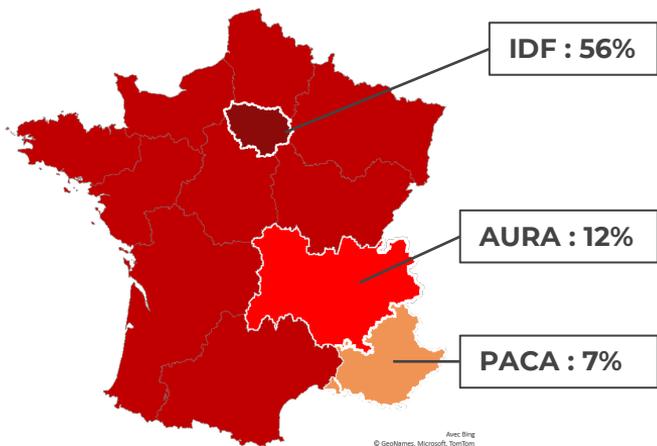
03

Profil des parties



03. Profil des cibles

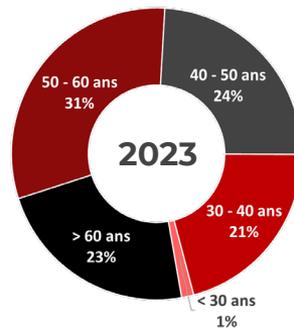
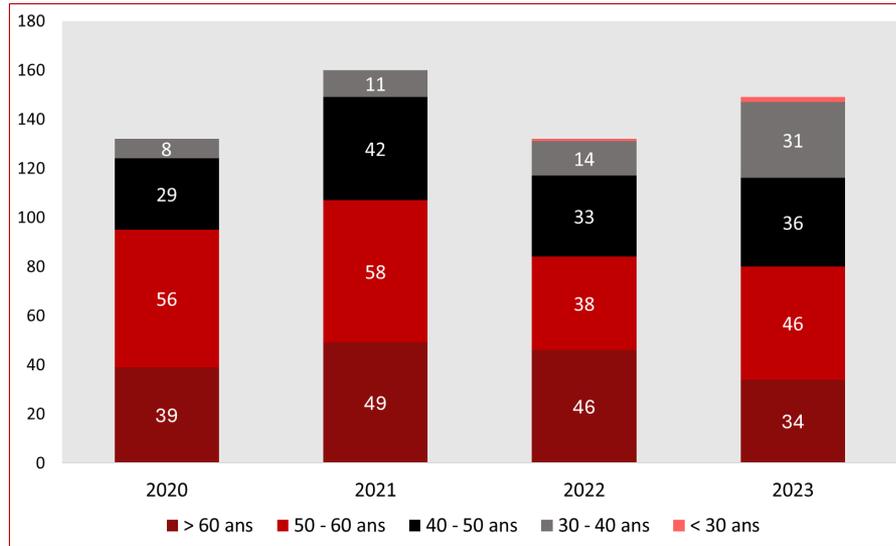
Répartition régionale des 214 opérations



La région Île-de-France concentre plus de 56% des opérations avec une prépondérance pour les sociétés d'infogérance (65%) et les intégrateurs IT (67%).

En termes de taille des cibles, la région Île-de-France représentent 90% du CA total des cibles en 2023, suivie par la région AURA et ses 3%.

Nb d'opérations selon la classe d'âge des cédants*



Depuis 2020, la part des cédants âgés de moins de 50 ans est passée de 28% à 46%, soit une augmentation de 67%.

La moyenne d'âge des cédants est de 50 ans* en 2023 contre 53 ans en 2022 et 54 ans en 2021, montrant ainsi une baisse constante depuis trois ans.

* Âge connu sur un échantillon de 149 cédants sur les 214 opérations en 2023

03. Profil des acquéreurs

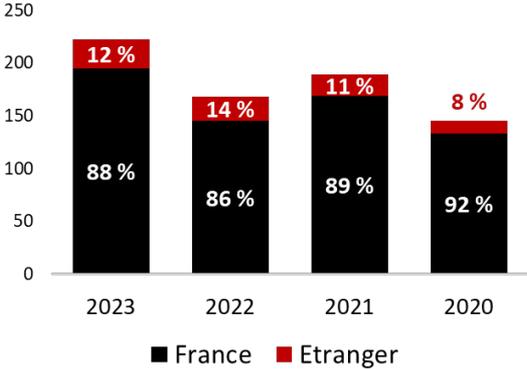
Origine géographique des acquéreurs



	France	188 acquisitions
	Etats-Unis	8 acquisitions
	Pays-bas	4 acquisitions
	Allemagne	4 acquisitions
	Royaume-Uni	3 acquisitions
	Belgique	3 acquisitions
	Italie	1 acquisition
	Luxembourg	1 acquisition
	Suisse	1 acquisition
	Canada	1 acquisition

Parmi les 26 acquisitions effectuées par des acquéreurs étrangers en 2023, **50%** concernent des **éditeurs de logiciels**. Les groupes **d'infogérance**, de **conseil** et de **distribution** représentent chacun **12%** des opérations.

Provenance des acquéreurs



En 2023, 88% des acquéreurs sont Français. Cette proportion est relativement stable depuis 2020.

En termes de taille des cibles, les acquéreurs étrangers représentent 23% du CA total des cibles en 2023, contre 13% en nombre d'opérations* (hors opérations exceptionnelles).

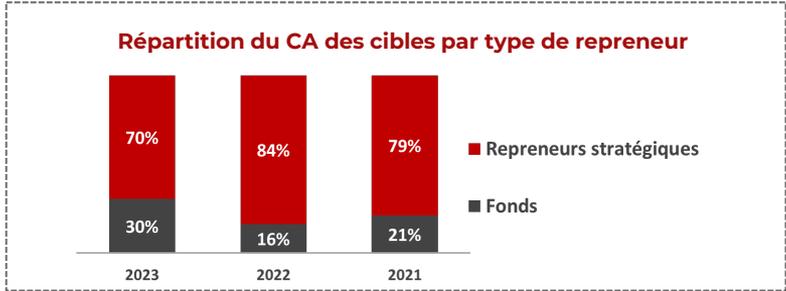
* Echantillon de 183 opérations dont le CA cible est connu

03. Profil des acquéreurs

Type de repreneur

En 2023, **7%** des repreneurs sont des **fonds d'investissement**, contre 5% en 2022. Le CA cumulé des cibles rachetées par des fonds s'élèvent à **3,9Mds €** soit 52% du CA cumulé total. Ceci est principalement dû au rachat de SAGEMCOM (3Mds € CA) par le fonds ALPINVEST PARTNERS.

Hors opérations exceptionnelles (CA cible > 1Md €), le CA cumulé des entreprises rachetées par des fonds représente **30%** du CA cumulé global, contre 16% en 2022.



Les acquéreurs de type fonds d'investissement représentent donc 7% des opérations mais 30% du CA en 2023, ces derniers ciblant généralement des entreprises matures avec un chiffre d'affaires élevé.

Récurrence des acquéreurs



Actifs antérieurs



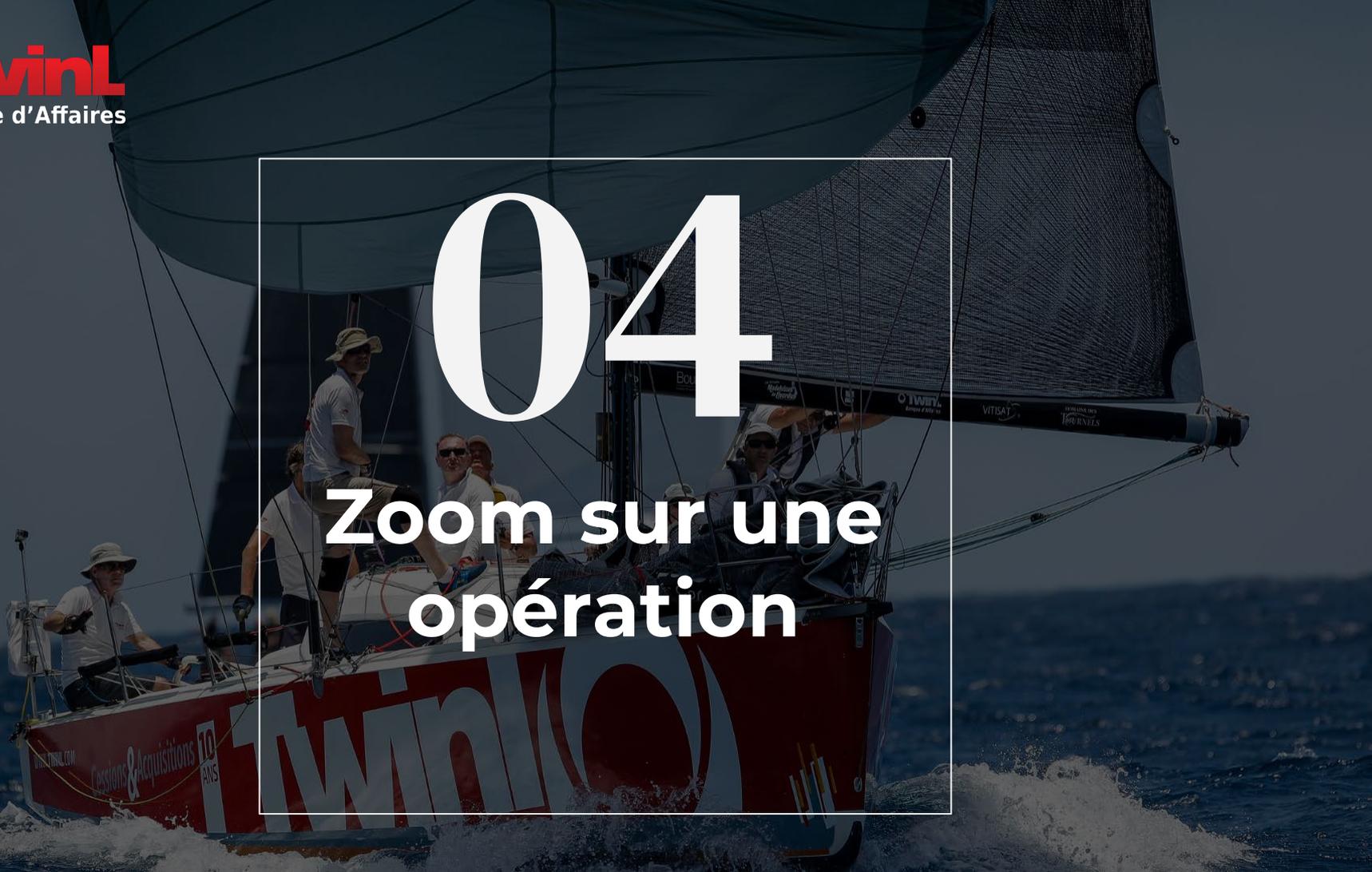
03. Acquéreurs les plus actifs en 2023

Acquéreur	Cible	Activité	CA à date d'acquisition	Acquisitions sur la période 2016-23
	ONE OPERATEUR	Télécom	9 100K€	28 acquisitions
	ALCATRAZ IT	Télécom	7 000K€	
	HIPCOM	Télécom	5 000K€	
	RESEAUX SOLUTIONS SERVICES	Télécom	2 800K€	
	SOKATEL	Télécom	1 900K€	
	SEQUIASOFT	Editeur Logiciels	40 000K €	13 acquisitions
	PRIMOBX	Editeur Logiciels	5 000K €	
	CONSORTIUM IMMOBILIER	Editeur Logiciels	3100 k€	
	DIGITAL PROD	Autres	15 000K €	4 acquisitions
	EQUANCY	Télécom	13 000K €	
	OPTIMIZE MATTER	Conseil	1000K €	
	EASYNEO	Conseil	6 800K €	4 acquisitions
	HILLSTONE	Conseil	6 500K €	
	K-CIOPE	Conseil	3 888K €	
	MENLOG	Editeur Logiciels	9 000K €	11 acquisitions
	WELYB	Editeur Logiciels	1 300K €	
	WINO	Editeur Logiciels	600K €	

En 2023, **KOESIO** s'est une nouvelle fois affirmé comme l'acquéreur le plus actif avec 5 opérations, exclusivement dans le secteur des Télécoms. Déjà en tête du classement en 2022 avec 6 opérations, **KOESIO** continue de renforcer sa stratégie de croissance externe, illustrant ainsi sa dynamique et son ambition croissante sur le marché. Nous retrouvons également **SEPTEO**, déjà présent en 2022, avec trois nouvelles acquisitions. INETUM et GROUPE POSITIVE ont également effectués 3 deals.

04

Zoom sur une opération



04. Zoom sur une opération



La banque d'affaires TwinL a été mandatée par les actionnaires du Groupe AVMuP pour les accompagner dans la recherche et la négociation d'un adossement à un Groupe qui saura amplifier leur nouvel élan et poursuivre leur développement sur un plan national et international. A l'issue du process, c'est le groupe SPIE qui a été retenu.

Le Groupe SPIE, acteur européen indépendant leader des services multi-techniques dans les domaines de l'énergie et des communications, a conclu avec succès le rachat d'AVM Up, société spécialisée dans les communications d'entreprise, notamment en tant qu'opérateur Télécom et éditeur de services Cloud et de solutions UCaaS (Unified Communications as a Service) destinées aux entreprises. Ce mouvement stratégique devrait renforcer la position de SPIE sur le marché en pleine croissance des UCaaS en France. Fondée en 1983 à Lyon, AVM Up a réalisé un chiffre d'affaires de plus de 22 millions d'euros et sert de nombreux clients sur l'ensemble du territoire français.

L'acquisition d'AVM Up vise à enrichir les services de communication d'entreprise de SPIE en offrant des services cloud supplémentaires et des solutions à valeur ajoutée à sa clientèle à travers la France. L'intégration des 50 employés qualifiés d'AVM Up dans les opérations de SPIE est conçue pour préparer les deux entités à de futures opportunités de développement sur le marché français.



A racing yacht crew on deck during a race. The crew members are wearing white and blue uniforms, and the yacht is white with red and blue accents. The background shows other yachts and a blue sea.

05

Liste des
opérations

05. Liste des opérations

Editeurs de logiciels

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
SAGEMCOM	3 000 000	ALPINVEST PARTNERS	Juil.23
CERTEUROPE	111 000	TINEXTA	Juil.23
EVOLUCARE TECHNOLOGIES	43 000	GROUPE GPI (ITA)	Juil.23
SEQUOIASOFT	40 000	SEPTEO	Juil.23
PRIMA SOLUTIONS	37 830	TOTAL SPECIFIC SOLUTIONS (NDL)	Janv.23
ACOLAD DIGITAL	35 000	AMEXIO	Juin.23
DEEPMI	27 000	CBRE CONSEIL & TRANSACTION	Mai.23
NOMADIA GROUP.	20 000	HGCAPITAL	Juil.23
SLD	20 000	OBIZ	Juil.23
LOOP GAMES	19 000	52 ENTERTAINMENT	Mai.23
INVOKE	17 000	REGNOLOGY (GER)	Juin.23
AMPLEXOR LIFE SCIENCE	15 000	ARISGLOBAL (USA)	Juin.23
ICOM BY KPMG	15 000	KPMG	Nov.23
WARGRAPHS	12 300	MOBA NETWORK	Mai.23
ECOMUNDO	10 000	LISAM SYSTEMES (BEL)	Oct.23
DEAL INFORMATIQUE	10 000	TOTAL SPECIFIC SOLUTIONS (NDL)	Juin.23
MENLOG	9 000	GROUPE - ISAGRI	Juil.23
EXPENSYA	9 000	MEDIUS	Juin.23
EASYMOVIE	7 992	CENAREO	Juil.23
MANYMORE	7 700	HARVEST	Juil.23
GRASP	7 000	BRIDGEPOINT (UK)	Nov.23
FEEFTY	6 700	HARVEST	Mars.23
KEEPEEK	6 400	PAPIRFLY	Mai.23
SOLWARE LIFE	5 501	ARCHE MC2	Mars.23

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
TEACH ON MARS	5 337	LUMAPPS	Déc.23
IVELEM	5 000	GROUPE SRA INFORMATIQUE	Avr.23
ITRUST	5 000	ILIAD	Avr.23
IZBERG	5 000	LUNDI MATIN	Juil.23
CELSIUS ONLINE	5 000	PLUG-IN-DIGITAL	Mars.23
PRIMOBX	5 000	SEPTEO	Mai.23
ANDJARO	5 000	SILAE	Juin.23
CONNECTIV-IT	4 608	SOPRA STERIA GROUP	Mai.23
2M-ADVISORY	4 300	LABSOFT	Avr.23
SOYHUCE	4 000	JAKALA	Oct.23
4 AXES	3 224	OLAQIN	Févr.23
CONSORTIUM IMMOBILIER	3 100	SEPTEO	Mai.23
FITNET MANAGER	3 000	EVERFIELD (UK)	Juil.23
SYNERGEE FRANCE	3 000	EVERFIELD (UK)	Juil.23
CLEVY	3 000	FOUNTAIN (USA)	Juin.23
MANHATTAN	3 000	VALUE IT	Mai.23
IFEELSMART	2 600	WYPLAY	Juin.23
MYDTG	2 300	EXIM	Mai.23
YOU DONT NEED A CRM	2 300	GROUPE POSITIVE	Sept.23
PROSIM	2 249	FIVES	Oct.23
NEGSYS DEVELOPPEMENT	2 200	SINARI INVEST	Avr.23
SARL SANILEA	2 000	AMBLER	Juin.23
BRAINWAVE	2 000	RADIANT LOGIC	Mai.23
BEEKAST	2 000	SAAS.GROUP	Mai.23

05. Liste des opérations

Editeurs de logiciels

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
BLEEXO	2000	SILAE	Mars.23
RADIOKING	1615	NRJ GROUP	Juin.23
DIZISOFT	1600	FIVES	Févr.23
MARKETING 1BY1 - USER.COM	1517	GROUPE POSITIVE	Nov.23
eLAMP	1500	360LEARNING	Oct.23
SWAVEN	1335	MIKMAK	Févr.23
INGSOFT	1335	PARTHENA CONSULTANT	Mai.23
WELYB	1300	GROUPE ISAGRI	Juil.23
AXIS SOLUTIONS	1200	HELIOS INFORMATIQUE	Juin.23
WAST	1088	LAUNDRYHEAP	Juin.23
SENDETHIC	1063	SELLSY	Oct.23
KOREDGE	1004	SAPAUDIA PARTNERS	Déc.23
GEOTREND	1000	CHAPSVISION	Juin.23
TWICPICS	1000	FRONTIFY (SUI)	Juin.23
TALENTVIEW	1000	KELIO	Juin.23
KLEVERWARE	1000	WALLIX	Mai.23
ODYSSEE INGENIERIE	900	EFALIA	Juil.23
ACT21	770	BAKER TILLY STREGO	Juin.23
WINO	600	GROUPE - ISAGRI	Juil.23
ADLOOP	513	COMMANDERS ACT	Oct.23
SHINKEN SOLUTIONS	500	ADSERVIO	Mars.23
JOINLY	500	ASSOCONNECT	Juin.23
GTR SUITE	500	OLYN GROUP	Juin.23

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
DOCUMENTS IMAGE SOLUTIONS	300	XELIANS SAS	Mars.23
CAPTAIN WALLET	219	SENDINBLUE	Févr.23
FTOPIA	200	JAMESPOT	Mai.23
MIPSOLOGY	0	AMD	Août.23
UBIK ACADEMY	0	AVISA PARTNERS	Janv.23
TRUSTHQ	0	BOARD OF CYBER	Juil.23
QAIRN	0	CLARDIAN	Avr.23
CLIKEN WEB PRO	0	DECEMBER TRANSMISSION	Mai.23
NOOCO	0	DEEPMI	Mai.23
ATOOPHARM	0	EQUASENS	Avr.23
UNCOVERY	0	FORWARD GLOBAL	Juin.23
PAC INFORMATIQUE	0	GAIANA	Avr.23
CITIMA	0	GARANTME	Mars.23
SIGNITIC	0	GROUPE POSITIVE	Juin.23
EFICIA	0	HAGER GROUP (GER)	Juil.23
SHAPR	0	LINCOLN DEV	Avr.23
COMPWISE	0	LUCCA	Nov.23
DIGINATIVE	0	LUNDIMATIN	Déc.23
KADISKA	0	NETSKOPE	Sept.23
SETTLESWEET	0	NEXTORIES	Juil.23
MYBALHAZAR	0	SOWINE	Mai.23
OOVIIZ	0	THEGREENSHOT (BEL)	Juil.23

05. Liste des opérations

Télécom

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
VOIP TELECOM	72 000	NOMOTECH	Sept.23
SYNVANCE	50 000	VEISO	Juin.23
PASSMAN	45 000	SIPAREX	Juil.23
NOVENCIA GROUP	40 000	TECHNOLOGY & STRATEGY GROUPE	Févr.23
AVM UP	22 000	SPIE GROUPE	Août.23
A6TELECOM FRANCE	21 000	VOIP TELECOM	Juin.23
LOGTEAM	20 000	INTM	Juin.23
EQUANCY	13 000	EUROPEAN DIGITAL GROUP	Juin.23
ORDAGO	10 000	Stelogy	Déc.23
ONE OPERATEUR	9 136	KOESIO GROUPE	Déc.23
ALCATRAZ IT	7 000	KOESIO GROUPE	Juin.23
HIPCOM	5 000	KOESIO GROUPE	Nov.23
RESEAUX SOLUTIONS SERVICES	2 801	KOESIO GROUPE	Avr.23
EVERKO	2 300	CELESTE	Août.23
T.R.E.E.S TELECOM	2 010	GROUPE DFM	Oct.23
WX SOLUTIONS	2 000	JOOXTER	Juin.23
SOKATEL	1 900	KOESIO GROUPE	Oct.23
SCIPIO TELECOM	1 000	NEXACOM	Mars.23
QUANTIC TELECOM	805	IELO-LIAZO GROUP	Juin.23
VIRTUALIS	0	DEMANT	Févr.23
FULL-CONNECT SAS	0	NOMOTECH	Mars.23

Intégrateur IT

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
NOMIOS	400 000	KEENSIGHT CAPITAL	Juin.23
SYNOV	102 000	SAGARD	Juil.23
APIXIT	85 000	BECHTLE (GER)	Juil.23
SOLUTIONSDATA	25 000	CHEOPS TECHNOLOGY FRANCE	Oct.23
EXPERTIME	20 000	ORANGE BUSINESS	Déc.23
METANEXT	18 000	GROUPE SII	Janv.23
VEISO BI	13 732	INETUM	Sept.23
1 LIFE	11 300	VISIATIV	Nov.23
E-THEMIS	11 000	4 CAD	Juin.23
EASYFRONT CONSULTING	6 334	MAGELLAN PARTNERS	Janv.23
QUODAGIS IT	6 000	GROUPE INFODIS	Oct.23
PARTITIO	5 371	KONICA MINOLTA BUSINESS SOLUTI	Mars.23
PROCEED	3 000	INETUM	Sept.23
UBISTER	2 800	APSIA	Nov.23

05. Liste des opérations

Conseil

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
TALEND	240 000	QLIK (USA)	Mai.23
PENTALOG FRANCE	46 000	GLOBANT (LUX)	Mai.23
C2S	29 000	BOUYGUES TELECOM	Déc.23
NAKO	20 000	NTI GROUP	Juil.23
DATAVALUE CONSULTING	15 000	MAZARS	Sept.23
QWANT	11 900	OVH	Juin.23
AGYLA	9 000	IBM CONSULTING (USA)	Juin.23
47 QUAI	8 500	INETUM	Sept.23
ADAMEO	8 000	EY FRANCE	Mars.23
PRAMANA	7 300	PRICEWATERHOUSECOOPERS ADVISOR	Oct.23
ADONE CONSEIL	7 136	MAGELLAN PARTNERS	Avr.23
EASYNEO	6 800	PROXIAD	Févr.23
HILLSTONE	6 500	PROXIAD	Janv.23
IN FINE CONSULTING	6 500	SYMOLIA	Juil.23
ATTINEOS INFRASTRUCTURES	5 000	ATTINEOS	Nov.23

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
INFOCOM GROUP	5 000	HN SERVICES	Déc.23
K-CIOPE	3 888	PROXIAD	Janv.23
PRO VISION CONSULTING	3 500	WEVIOO FRANCE	Nov.23
ISOCHRONIX	3 000	TVH CONSULTING	Mars.23
CONSULTIS	1 300	MIND7 CONSULTING	Juil.23
OPTIMIZE MATTER	1 000	EUROPEAN DIGITAL GROUP	Nov.23
NUMEXO	1 000	EVERIAL	Nov.23
APALIA	1 000	I-TRACING	Sept.23
AGENCE BLUE	600	IMODIRECT	Juil.23
ADVESTIS	500	MAZARS	Juil.23
ABONDANCE	400	KHOSI	Mars.23
NALO	0	GROUPE APICIL	Avr.23
EMOTIC	0	JEMS	Août.23
DATASCIENSTEST	0	OMNES EDUCATION	Mars.23

05. Liste des opérations

Infogérance

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
OXYA FRANCE	140 000	MONTEFIORE INVESTMENT	Juil.23
JEMS	74 000	MEANINGS CAPITAL PARTNERS	Juin.23
DATA 4 SERVICES	68 021	BROOKFIELD (USA)	Avr.23
SBE FRANCE	42 543	CORDON GROUP	Juil.23
GANDI	34 500	YOUR.ONLINE (NDL)	Févr.23
NEOXIA	14 173	DELOITTE & ASSOCIES	Mai.23
EQUADEX	8 200	ADISTA	Janv.23
GROUPE DELTA	8 000	A.R.J.	Févr.23
OXIANE	7 500	CLEVER AGE	Févr.23
DATAFAB	4 800	ALTECA	Avr.23
PROXIVAL	4 498	TRUSTTEAM (BEL)	Juil.23
RESOLIS SAS	4 374	ADIT	Mai.23
THIQA	3 600	DOCAPOSTE	Févr.23
EOS INFORMATIQUE	2 900	VINCI ENERGIES	Déc.23
ID - SYS INFORMATIQUE	2 522	VALUE IT	Juin.23
SYNOMIA	2 500	CONVERTEO	Mai.23
IA-BTP	300	OXALYS TECHNOLOGIES	Sept.23

Distribution IT

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
WEBHELP	1 600 000	CONCENTRIX (USA)	Mars.23
CS GROUP	237 400	SOPRA STERIA GROUP	Mars.23
ILIANE	52 000	OCI	Oct.23
CMR GROUP	24 965	AMPHENOL (USA)	Févr.23
CONNEXING	15 000	BETOUBE	Sept.23
EXCELSIOR	10 000	ALAN ALLMAN ASSOCIATES	Mars.23
EUCLYDE DATA CENTERS	7 000	NLIGHTEN (GER)	Juin.23
EmotionsAI	4 000	AB TASTY	Nov.23
EDGEFLEX	2 000	ALLIANCE ELECTRONICS	Févr.23
WEB-ID	1 000	PRESTA CONCEPT	Juil.23
DROPCLOUD	1 000	XEFI	Mars.23
MOONTECH	0	ARTHAUD & ASSOCIES	Mars.23

05. Liste des opérations

Autres

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
X-PM TRANSITION PARTNERS	26514	GRUPE ALIXIO	Juin.23
DIGITAL PROD	15 000	EUROPEAN DIGITAL GROUP	Juin.23
MOZOO	10 000	OLYN GROUP	Févr.23
CTZAR	10 000	THE INDEPENDENTS FRANCE	Juil.23
AR ELECTRONIQUE	5500	EXENS SOLUTIONS	Juin.23
ADVENTURE CONSEIL	5 000	CAR DATA	Mars.23
JELLYFISH France	5 000	THE BRANDTECH GROUP (USA)	Juin.23
E MAGINEURS	3 000	ALAN ALLMAN ASSOCIATES	Mars.23
BEALINK	3 000	SYFADIS	Déc.23
BEASTLY	2 726	BIGGIE GROUP	Mai.23
MORPHOSENSE	2 000	SERCEL	Mars.23
SOWEFUND	1 615	FOUNDERS FUTURE	Août.23
TUBEREACH	1 584	MOBSUCCESS	Avr.23
LE NEW BLACK	1 142	COLECT (NDL)	Sept.23

Cible	CA Cible(K€)	Acquéreur	Date
TELMEDIA	1100	MGDIS	Juil.23
DOLEAD DIGITAL SERVICES	1000	JVWEB	Juin.23
MANADGE	1000	TRITON DIGITAL (CAN)	Juin.23
PREMIERE PLACE	1000	WAM REFERENCEMENT	Févr.23
SIROCCO	700	OLEAN GROUP	Mai.23
MORGANVIEW	700	RIVA.COM	Mars.23
GETLANDY	126	LABELIUM INTERNATIONAL	Avr.23
GO4IOT	100	ARAMIS GROUP	Févr.23
KAZAM PRODUCTION	0	BIGGIE GROUP	Avr.23
SCRIBEUR	0	CONTENTS.COM	Avr.23
POP FOR YOU	0	HUMANSKILLS	Mars.23
MADAGENCE	0	JAKALA	Juil.23
TINYCLUES	0	SPLIO	Mars.23
CLIPDROP	0	STABILITY AI	Mars.23

L'équipe TwinL

Frank Loubaresse
PRÉSIDENT
CO-FONDATEUR



Laurent Loubaresse
DG
CO-FONDATEUR



Sevim Cesim
SENIOR CONSULTANTE
AURA & SUISSE



Matthieu PAUPELIN
JUNIOR CONSULTANT

Emma DELORME
JUNIOR CONSULTANTE



Votre Banque d'Affaires pour réussir vos opérations de :

- Cession/Transmission d'entreprises
- Acquisition d'entreprises
- Recherche de Financements Haut de Bilan
- Réorganisation du capital (OBO, LBO..)
- Désinvestissement de filiale non-stratégique

Le classement 2016-2024 est également disponible en temps réel sur notre site :

www.twinl.com/classement-des-fusions-et-acquisitions-en-it

TwinL Banque d'Affaires...

Conseil, Expertise, Savoir-faire



TwinL est membre-fondateur de M&A Transnational – réseau international de conseils en Fusions & Acquisitions. Parmi les opérations mondiales de fusions et acquisitions, les transactions transfrontalières dépassent désormais les transactions nationales et cette tendance devrait se poursuivre. La perspective d'acquérir ou de fusionner avec une entreprise sur un marché inconnu est décourageante et les fusions et acquisitions transfrontalières sont considérées comme plus difficiles à réaliser que les transactions nationales. Le réseau M&A Transnational a pour but de donner au PDG d'entreprise Mid-Cap, des conseils pratiques pour mener à bien des opérations transfrontalières de M&A.



<https://twinl.com/>