



**Classement des Opérations de
Fusions-Acquisitions
sur le segment IT - Tech
France 2024**



Étude sur les opérations de Fusions-Acquisitions Tech 2024



Objet de l'étude : Cette étude propose un état des lieux des opérations de fusions et acquisitions réalisées en 2024 ayant pour cible des **entreprises françaises du secteur tech**. Elle repose sur un recensement complet des deals publiquement annoncés impliquant des sociétés implantées en France.

L'analyse s'intéresse aux caractéristiques des cibles, mais également à celles des acquéreurs, qu'il s'agisse d'industriels ou de fonds d'investissement, en intégrant des critères comme la **taille des entreprises** concernées, leur **typologie d'activité**, la **nationalité des acquéreurs**, ou encore **l'âge des dirigeants cédants**.

L'objectif est d'apporter une lecture structurée des grandes tendances à l'œuvre dans l'écosystème tech français, et de mieux comprendre les profils d'entreprises plébiscitées par les acquéreurs en 2024.

Sommaire



- 01** Rétrospective 2024.....
- 02** Typologie cible.....
- 03** Typologie acquéreur.....
- 04** Liste des opérations.....
- 05** À propos.....

01

Rétrospective 2024



Année record pour la Tech

En 2024, les opérations d'acquisitions dans le secteur de la tech française ont poursuivi leur dynamique de croissance, enregistrant **une hausse significative de 25% par rapport à 2023**, avec un total de **279 transactions recensées**.

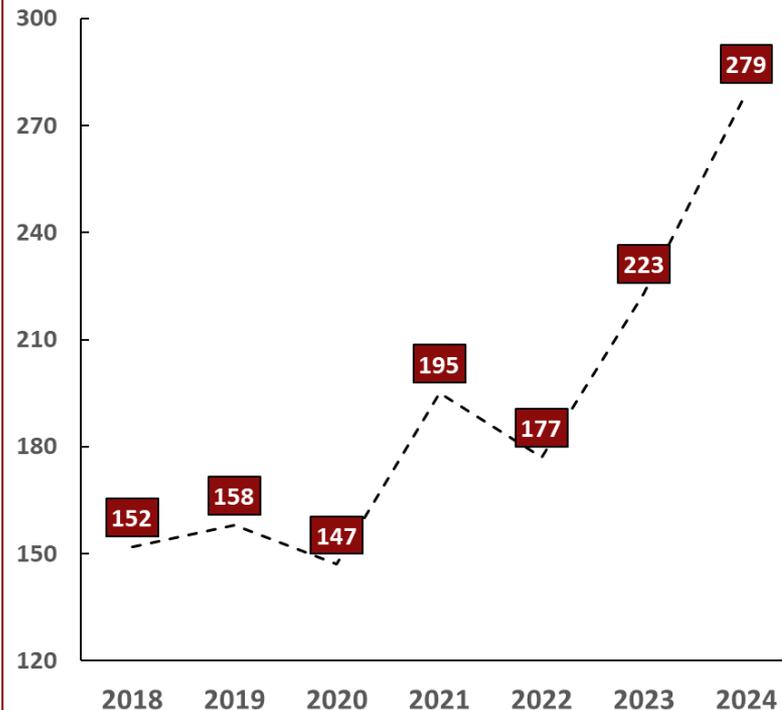
Cette progression s'inscrit dans un climat de **stabilisation des taux d'intérêt** et d'une **réallocation des capitaux vers des actifs technologiques jugés plus résilients et rentables sur le long terme**.

Plusieurs facteurs expliquent cette accélération :

- **Un regain de confiance des investisseurs**, stimulé par un environnement économique plus prévisible et une valorisation plus attractive des entreprises technologiques après les corrections de marché des dernières années.
- **L'essor des modèles SaaS et des revenus récurrents**, qui ne séduisent pas seulement pour leur stabilité financière, mais aussi pour leur capacité à générer des marges élevées et à évoluer rapidement grâce aux avancées en IA et en automatisation.
- **Une intensification des stratégies de croissance externe**, portée par les grandes ESN cherchant à compléter leur portefeuille de solutions logicielles et par des investisseurs internationaux (notamment nord-américains et scandinaves) ciblant des éditeurs spécialisés sur des niches stratégiques.

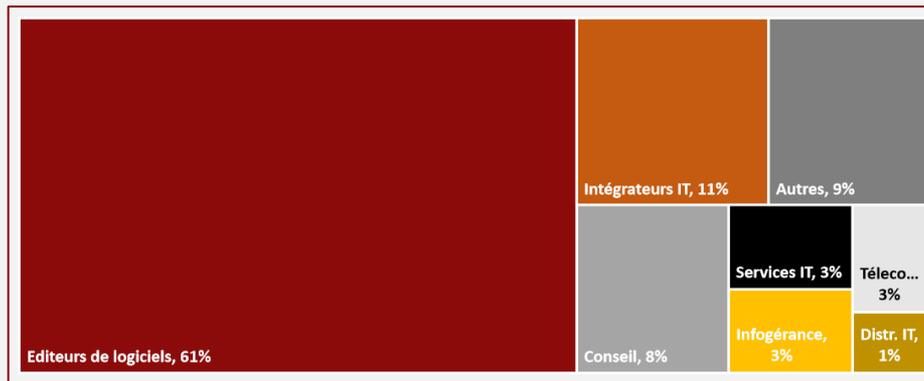
Perspectives 2025 : Si cette dynamique se maintient, l'année à venir pourrait voir une accélération des consolidations avec un intérêt grandissant pour les solutions basées sur du SaaS, de l'IA et de la cybersécurité.

Évolution des opérations



2024 : Les éditeurs en ligne de mire

Type	Nombre d'opérations	Volume CA (K€)
Editeurs de logiciels	171	1 527
Intégrateurs IT	31	227
Conseil	22	295
Services IT	9	27
Infogérance	9	356
Télécom	7	32
Distr. IT	4	74
Autres	26	1 007
Total	279	3 544



En 2024, **les éditeurs de logiciels français ont été au cœur de l'activité** des fusions et acquisitions, représentant 61 % des transactions recensées, soit plus de 171 opérations sur l'année.

Au total, ces acquisitions ont concerné un volume de **chiffre d'affaires cumulé avoisinant 1,53 milliards d'euros**, témoignant d'un fort intérêt des investisseurs pour ce secteur.

Cette dynamique s'explique par **l'attrait croissant pour les éditeurs de logiciels**, qu'ils soient spécialisés dans les plateformes, le SaaS, l'E-commerce, l'EdTech, la SportTech ou encore la HealthTech. Leur modèle économique scalable et leur potentiel de croissance rapide en font des cibles privilégiées sur le marché des transactions.

Un marché dominé par les PME

Le marché des acquisitions tech en 2024 confirme son accélération, avec une **progression marquée des transactions sur les petites et moyennes entreprises** :

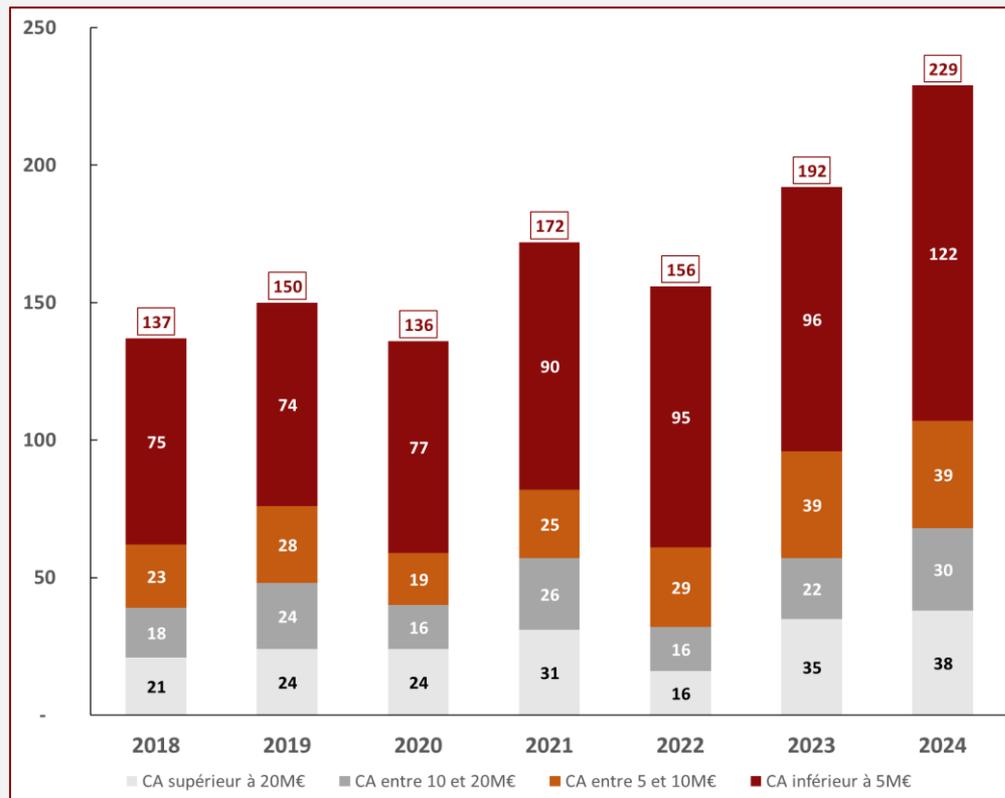
- Les sociétés acquises avec moins de 5 M€ de CA ont bondi de +27%, passant de 96 en 2023 à 122 en 2024.
- Les acquisitions d'entreprises avec un CA entre 10 et 20 M€ ont presque doublé, avec 30 opérations contre 22 en 2023.

L'analyse des cibles rachetées montre que **les PME restent au cœur des transactions M&A tech en 2024** :

- 53% des entreprises acquises réalisent un CA inférieur à 5 M€, soit 122 sur 229 deals.
- 83% des acquisitions portent sur des entreprises de moins de 20 M€ de CA, prouvant que le segment des PME est le moteur du marché.

L'augmentation des transactions sur des entreprises en développement témoigne d'un **marché en pleine consolidation**, où les PME innovantes attirent les investisseurs.

Les repreneurs stratégiques et fonds d'investissement concentrent leurs efforts sur des entreprises offrant **scalabilité** et **stabilité financière**.



02

Typologie cible

WWW.TWINL.COM

Cessions & Acquisitions 10 ANS

JAVIS 2
CMTL PÔLE COURSE
MARSEILLE

Bourrassé

Des divergences sectorielles

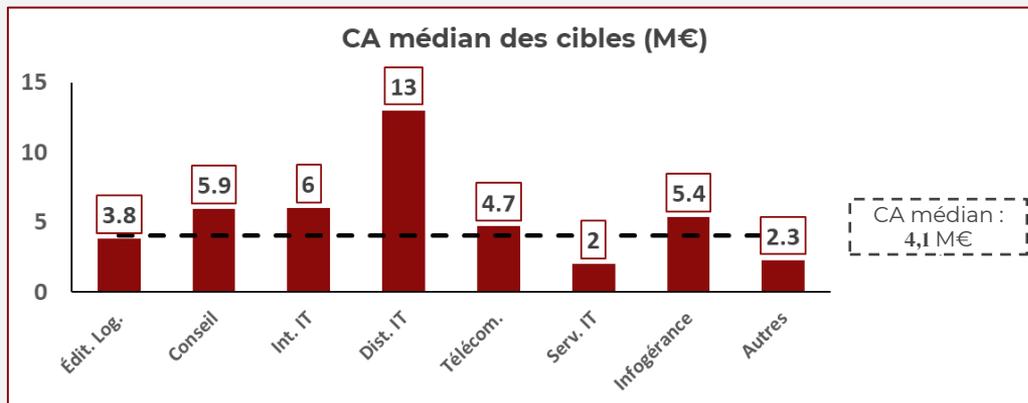
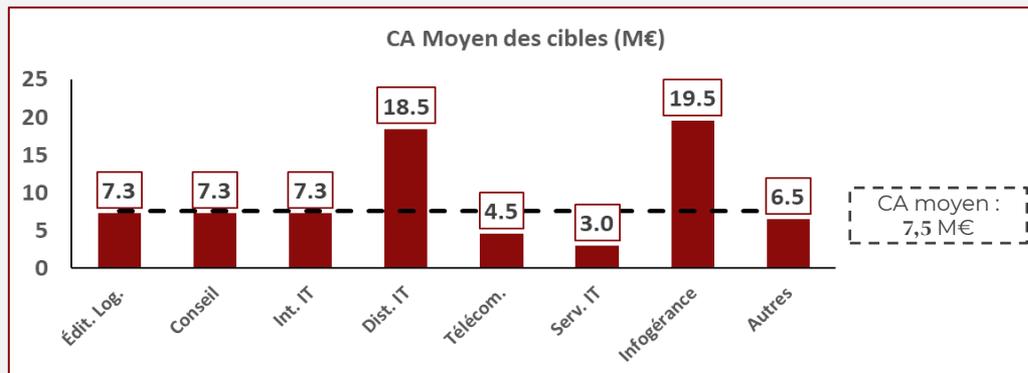
Sur les 223 cibles analysées (sur un total de 279 recensées), la majorité des entreprises rachetées sont de petite taille (segment small cap avec une valorisation probable inférieure à 30 M€).

Le chiffre d'affaires moyen des cibles atteint 7,5 M€, mais cette valeur est biaisée par l'impact de quelques acquisitions de grande ampleur qui tirent la moyenne vers le haut, notamment l'infogérance (19,5 M€) et la distribution IT (18,5 M€).

En réalité, **la médiane, plus représentative, s'établit à 4,1 M€**, indiquant que la moitié des entreprises rachetées affichent un chiffre d'affaires inférieur à ce seuil.

Points à retenir :

- Certains secteurs nécessitent une structure plus développée avant d'être considérés comme des cibles d'acquisition attractives.
- À l'inverse, certaines entreprises, bien que de taille plus modeste, présentent un fort potentiel d'acquisition en raison de leur modèle économique. C'est notamment le cas des éditeurs de logiciels SaaS, qui bénéficient d'un modèle à forte scalabilité contrairement à d'autres activités nécessitant une expansion physique ou des investissements lourds en actifs.



Un marché qui reste concentré

La tendance observée en 2023 se confirme en 2024 avec **une concentration toujours très forte des opérations en Île-de-France**, qui représente 58 % des transactions. Cette région reste le principal hub des sociétés technologiques

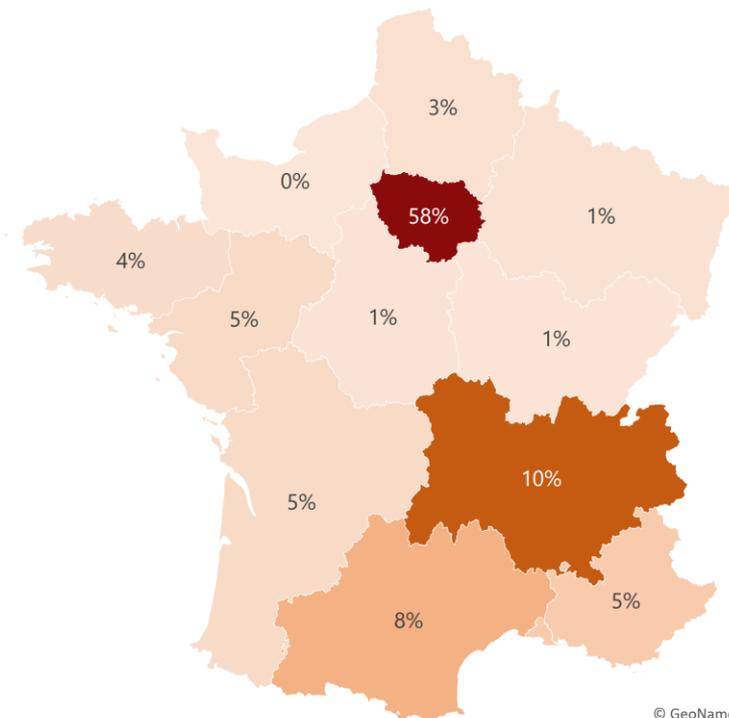
Derrière l'Île-de-France, l'Auvergne-Rhône-Alpes (10 %) et l'Occitanie (8 %) se positionnent comme des pôles régionaux dynamiques grâce à des initiatives publiques locales (fonds régionaux, développement de pôles technologiques, etc.) .

Si l'on observe une légère progression des opérations hors Île-de-France, l'attractivité économique et la densité du tissu entrepreneurial francilien expliquent pourquoi les acquéreurs privilégient cette zone.

Points à retenir :

- **La majorité des sociétés tech se trouvent en Île-de-France**, ce qui en fait le cœur du marché pour les opérations de cession et d'acquisition.
- **Les acquéreurs privilégient l'Île-de-France pour son dynamisme économique**. Ce point est essentiel pour les cédants situés hors de cette région : leur localisation peut jouer un rôle clé dans la valorisation et l'attractivité de leur entreprise.

Répartition géographique des opérations



Transmission : ne pas attendre

Tendance des dirigeants à céder plus jeunes :

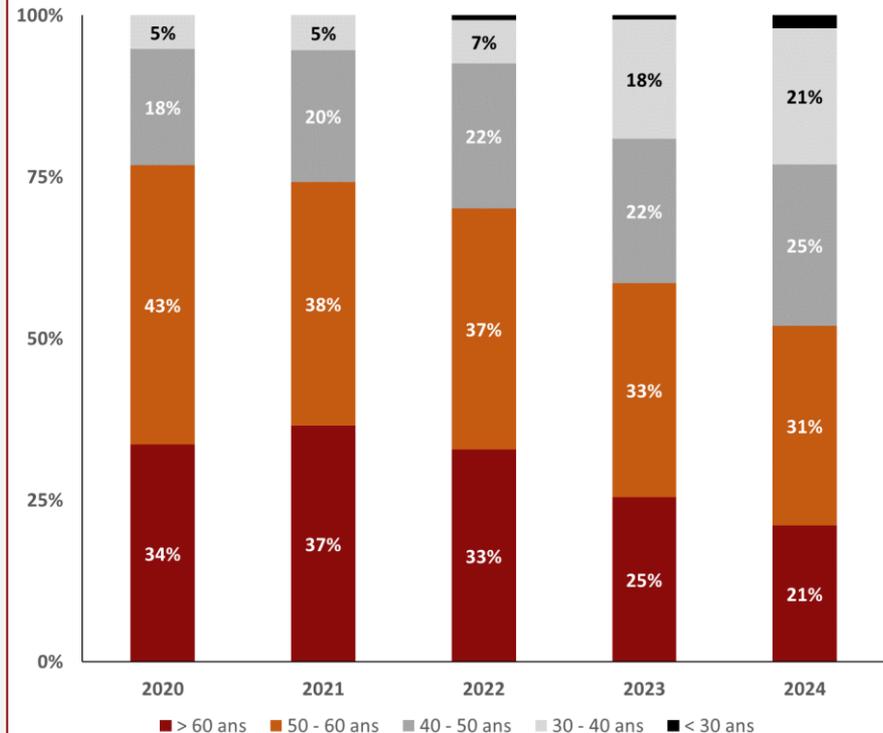
- **Près d'un dirigeant sur deux a moins de 50 ans** au moment de la cession, témoignant d'un changement générationnel dans l'approche de la transmission d'entreprise.
- **23 % des cédants avaient moins de 40 ans en 2024**, contre 19 % en 2023 et seulement 7 % en 2022. Ce rajeunissement reflète une évolution des mentalités : la cession n'est plus perçue comme une fin de parcours, mais comme un choix stratégique, souvent orienté vers une nouvelle aventure entrepreneuriale.

Préparer tôt sa transmission : Anticiper, c'est protéger l'avenir de votre entreprise.

- **Un chef d'entreprise qui attend trop longtemps risque de voir diminuer la valeur de son entreprise**, faute d'anticipation et de structuration du processus.
- **La recherche d'un partenaire fiable prend du temps**, mobilise l'énergie du dirigeant et détourne son attention du développement de son entreprise. Plus cette recherche est longue, plus elle impacte la performance et la croissance de la société.

Un cabinet conseil peut vous faire économiser jusqu'à 50% du temps nécessaire pour identifier et convaincre le bon repreneur ou investisseur. Cette approche permet de sécuriser la transmission tout en garantissant la continuité et la croissance de votre entreprise.

Répartition des âges des cédants



03

Typologie acquéreur



Les Français dominent les rachats



Pays	CA Moyen (M€)	CA Médian (M€)	Nombre d'opérations	%
France	121	40	191	88.4%
Norvège	2 400	2 400	5	2.3%
Etats-Unis	238	44	4	1.9%
Allemagne	93	95	4	1.9%
Pays-Bas	75	62	4	1.9%
Autres	415	520	8	3.7%
Total	195	50	216	100%

Parmi les 236 opérations dont l'acquéreur a un chiffre d'affaires connu (hors fonds d'investissement), les 20 entreprises présentant les plus hauts niveaux de CA ont été exclues afin d'éviter toute distorsion dans l'analyse. L'échantillon final analysé porte ainsi sur **216 opérations**.

Sur les 216 transactions analysées, 88% concernent des acquéreurs français.

La grande majorité des acquisitions sont donc franco-françaises, avec des acteurs locaux rachetant d'autres entreprises en France.

- Le CA moyen des acquéreurs est de 195 M€, mais cette valeur est tirée vers le haut par quelques opérations impliquant de très grandes entreprises.
- Le CA médian, bien plus faible (50 M€), montre que la moitié des acquéreurs sont en réalité des ETI de taille moyenne.

Les acquéreurs étrangers restent minoritaires (11% des opérations), on observe que les acquéreurs étrangers sont en moyenne de taille plus importante que les français.

Points à retenir :

- Les acquisitions de sociétés de la tech française sont majoritairement réalisées par des acteurs locaux.
- Les groupes étrangers, minoritaires, impliqués sont généralement plus grands et structurés.

Les étrangers visent plus grand

Type d'acquéreur	Pays	CA moyen acquéreur	CA moyen cible	Rapport Moyen (*)	CA médian acquéreur	CA médian cible	Rapport Médian (*)	Nombre d'opérations	%
Industriel	France	121	11	11x	40	4	10x	191	88.4%
Industriel	Etranger	761	30	25x	150	5	29x	25	11.6%
Industriel		195	12	17x	50	4	13x	216	100%

Type d'acquéreur	Pays	CA moyen cible	CA médian cible	Nombre d'opérations	%
Fonds	France	30	9	13	76%
Fonds	Etranger	72	50	4	24%
Fonds		40	12	17	100%

L'analyse des données met en évidence deux grandes typologies d'acquéreurs : **les industriels, également appelés repreneurs stratégiques**, qui rachètent des cibles pour les intégrer à leur propre activité et renforcer leur position sur le marché, et **les fonds d'investissement, qui sont des gestionnaires d'actifs** opérant selon un modèle basé sur l'acquisition, le développement et la revente d'entreprises. Ces derniers n'ayant pas d'activité commerciale propre, ils ne disposent pas de chiffre d'affaires exploitable dans l'étude.

Les chiffres analysés s'appuient sur deux indicateurs : le chiffre d'affaires moyen des acquéreur et des cibles et le chiffre d'affaires médian, qui permet d'atténuer l'impact des transactions les plus extrêmes et de mieux refléter la tendance globale du marché.

L'étude révèle que **les acquéreurs français, majoritaires (88% des acquisitions), rachètent des entreprises plus petites que les acquéreurs étrangers**. Les industriels français sont souvent des entreprises de taille intermédiaire qui absorbent des structures plus modestes afin de renforcer leur présence sur leur marché domestique. À l'inverse, les industriels étrangers sont généralement de grands groupes qui rachètent des entreprises relativement plus grandes.

Un autre constat fort est que **les industriels acquièrent des entreprises significativement plus petites que celles rachetées par les fonds d'investissement**. Là où les industriels cherchent souvent à intégrer des structures agiles et complémentaires à leur activité principale, les fonds privilégient des entreprises déjà structurées, avec un potentiel de rentabilité élevé et une capacité à générer de la valeur à moyen terme. Cette distinction est particulièrement marquée chez les fonds étrangers, qui investissent dans des entreprises nettement plus grandes que celles ciblées par les fonds français (50 vs. 9 M€ de CA médian cible).

Qui rachète le plus ? – 1/2

Acquéreur	CA	Activité	Cible	CA	Activité
SEPTEO	420 M€ (2024)	Fournisseur de logiciels d'entreprise et de services de développement et de conseil liés à l'informatique	COOL N CAMP	1 M€ (2024)	Editeur de solutions digitales de conciergerie et de relation client dans le segment de l'hôtellerie de plein air
			DENDREO	5 M€ (2023)	Editeur de logiciels de gestion pour organismes et centres de formation
			IDETA	1 M€ (2024)	Editeur de logiciels no-code pour faciliter l'intégration de l'intelligence artificielle dans les opérations des entreprises
			WERECRUIT	2,8 M€ (2023)	Développement de logiciels de recrutement (ATS) full web
			YMAG	21,7 M€ (2023)	Editeur de progiciels pour les organismes de formation
VISMA	2 400 M€ (2023)	Fournisseur de logiciels d'entreprise et de services de développement et de conseil liés à l'informatique	CHAINTRUST	3,6 M€ (2023)	Editeur de logiciels pour expert comptable
			FINTHESIS	n.d.	Solution tout-en-un de reporting et de datavisualisation pour les experts-comptables et directeurs financiers
			MYCOMPANYFILES	3,5 M€ (2023)	Plateforme digitale pour les cabinets d'expertise comptable
			QUARKSUP	2,5 M€ (2023)	Gestion des ressources humaines et de préparation de paie
			TELEDEC	7,5 M€ (2023)	Solutions de télédéclaration fiscale

Qui rachète le plus ? – 2/2

Acquéreur	CA	Activité	Cible	CA	Activité
CHAPVISION	250 M€ (2024)	Editeur de logiciels de gestion des données pour entreprises et entités publiques	ANYCOMMERCE	35 M€ (2023)	Solutions digitales de gestion des commandes
			ARTICQUE INFORMATIQUE	4,2 M€ (2023)	Editeur de logiciels de cartographie statistique
			SINEQUA	40 M€ (2024)	Editeur d'un moteur de recherche d'entreprise augmenté par l'intelligence artificielle
			SYSTRAN	20 M€ (2023)	Logiciels de traduction automatique

En 2024, **SEPTEO** confirme sa position parmi les acquéreurs les plus dynamiques du marché avec plusieurs opérations stratégiques. Déjà bien placé en 2023 ainsi qu'en 2022, le serial acquéreur continue de renforcer son portefeuille de solutions logicielles et de services, illustrant ainsi sa volonté de consolidation et d'expansion sur le marché français.

L'année 2024 marque également l'arrivée en force de **VISMA**, industriel norvégien particulièrement actif cette année en France, sixième rachat dans l'Hexagone. Avec plusieurs acquisitions ciblées, VISMA confirme son ambition de s'imposer comme un acteur majeur des services logiciels pour les entreprises et experts-comptables.

Autre acteur clé de cette année, **CHAPVISION** s'affirme comme un consolidateur stratégique de taille avec des sociétés achetées entre 4 et 40 M€ et actif, il s'agit de la seizième acquisition en 5 ans.

Au-delà de ces trois acteurs majeurs, d'autres entreprises ont marqué 2024 par leur activité de rachat. On retrouve **SIMPLICITI** avec 4 acquisitions, suivi de **CEGID, ORISHA, MITEM-FRANCE et SOLUTYS** avec 3 acquisitions chacune, qui figure également parmi les acheteurs actifs de l'année.

À elles seules, toutes ces sociétés représentent 11 % du total des transactions tech 2024.



04 Liste des opérations

Editeurs de logiciels – 1/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
16CORP	FRA	SAVSOFT	0,286M€	Janvier
4 CAD PLM	FRA	ASTREE SOFTWARE	9,3M€	Février
AB TASTY	FRA	POTIONS	1,7M€	Août
ACTEO	FRA	MONSIEUR PEINTURE	4,0M€	Avril
ADVANTHINK	FRA	INVENIS	n.a	Mai
AGORA MAKERS	FRA	NEXIODE	2,0M€	Février
ALAN	FRA	WAVE.AI	0,107M€	Juin
ALCMEON	FRA	SIMIO	n.a	Avril
ALLIANZ DIRECT (ALL)	ALL	LUKO	n.a	Avril
ANACAP (UK)	UK	CLEVA	182,0M€	Juillet
ASTEK	FRA	SANOIA	1,4M€	Juin
ASTER CAPITAL PARTNERS	FRA	COSMO TECH	4,1M€	Décembre
AUDENSIEL	FRA	OMNILOG	31,0M€	Mai
AUTODESK	FRA	GOLAEM	0,550M€	Août
AXIANS	FRA	BELHARRA NUMERIQUE	3,6M€	Octobre
BIZZDESIGN	FRA	MEGA INTERNATIONAL	42,0M€	Juillet
BPCE	FRA	IPAIDTHAT	2,9M€	Juillet
BRIDGEPOINT (UK)	UK	LUMAPPS	80,0M€	Mai

Editeurs de logiciels – 2/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
CBM	FRA	RETROFLEET	3,0M€	Avril
CEGEDIM SANTE	FRA	VISIDENT	10,0M€	Février
CEGID	FRA	EXALOG DEVELOPPEMENT	12,5M€	Février
CEGID	FRA	EBP INFORMATIQUE	65,0M€	Juillet
CEGID	FRA	KMB LABS	n.a	Juin
CHAPSVISION	FRA	SYSTRAN	20,0M€	Janvier
CHAPSVISION	FRA	ARTICQUE INFORMATIQUE	4,2M€	Juin
CHAPSVISION	FRA	ANYCOMMERCE	35,0M€	Mars
CHAPSVISION	FRA	SINEQUA	25,0M€	Novembre
CODRA	FRA	ORDINAL SOFTWARE	1,2M€	Juillet
CONSTELLATION	FRA	ENDEXAR	8,4M€	Juin
CRAFTVIEW SOFTWARE (ALL)	ALL	EXTRABAT	4,5M€	Mars
CROSSBEAM (USA)	USA	REVEAL	10,0M€	Juin
DASSAULT SYSTEMES	FRA	AMCAD ENGINEERING	3,0M€	Juin
D-EDGE	FRA	LOUNGEUP	2,5M€	Mars
DEEPIDOO	FRA	KPITAINE	0,300M€	Juin
DEODIS	FRA	ITAMSYS	4,0M€	Octobre
DESKBIRD (SUI)	SUI	SEMANA	n.a	Décembre

Editeurs de logiciels – 3/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
DIAPASON	FRA	FAIRWAYS GARANTIES	23,2M€	Novembre
DILITRUST	FRA	ASTER - ENTRUP	1,5M€	Mars
DIMOOD	FRA	PRIMUS SOFT	2,5M€	Janvier
DIVALTO	FRA	FLEXIO	1,0M€	Janvier
DYNAMIPS	FRA	UPLINKS	1,6M€	Septembre
EDILINK	FRA	SENDOC	2,5M€	Juillet
EDUSIGN	FRA	APPSCHO	1,0M€	Mars
ENERSWEET	FRA	AROBIZ	2,5M€	Avril
ENERSWEET	FRA	SOGEXPERT	2,5M€	Avril
EQS (ALL)	ALL	DATA LEGAL DRIVE	6,0M€	Juillet
EQUATIV	FRA	KAMINO	1,5M€	Août
ERES	FRA	RETRAITE.COM	1,0M€	Avril
FAIRMOOVE	FRA	FOOD INDEX FOR GOOD	0,350M€	Septembre
FAIRMOOVE	FRA	WEGOGREENR	1,0M€	Septembre
FPT SOFTWARE	FRA	AOSIS	7,7M€	Janvier
FRAMATOME	FRA	ALLENTIS	n.a	Novembre
FREELAND	FRA	ASENIUM	27,0M€	Mai
GENERIX	FRA	KEYNEO	2,1M€	Mai

Editeurs de logiciels – 4/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
GEOLINK EXPANSION	FRA	TALENTS TUBE	n.a	Juillet
GRAITEC	FRA	PRODWARE INNOVATION DESIGN	20,0M€	Juin
GROUPE ARTEMYS	FRA	ATOME	10,0M€	Février
GROUPE JTI INDUSTRIES	FRA	OBEXTO	1,8M€	Septembre
GROUPE OFFICE AUTOMATION	FRA	PG SOFTWARE	5,0M€	Décembre
HAGER GROUP (ALL)	ALL	ADVIZEO	13,0M€	Septembre
HCL SOFTWARE (IND)	IND	ZEENEA	n.a	Septembre
HEXAGLOBE	FRA	BBRIGHT	1,0M€	Février
HORIZONH	FRA	EDICIA	5,7M€	Décembre
HORNETSECURITY (ALL)	ALL	VADE SECURE	25,0M€	Mars
IBEXA	FRA	QUABLE	4,5M€	Décembre
IC GROUP (CAN)	CAN	PICKAW	n.a	Mai
IMPLID	FRA	CAPTAIN CONTRAT	4,1M€	Janvier
INEDI	FRA	SIMCO	3,0M€	Juin
INFOPRO DIGITAL	FRA	FORMI	n.a	Mars
INGEROP	FRA	CITYCLIMATEX	n.a	Juillet
INHERENT	FRA	UPPER LINK	20,0M€	Avril
INOVANCE - FRANCE	FRA	IRAI	1,0M€	Juin

Editeurs de logiciels – 5/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
ISAGRI	FRA	BOBBEE	n.a	Juillet
ISAGRI	FRA	CRISALID	7,0M€	Juillet
ITONICS (ALL)	ALL	BRAINEET	0,336M€	Janvier
KEREIS	FRA	GLOBAL COURTAGE	2,5M€	Juillet
KONVI (IRE)	IRE	DIVERSIFIED	0,300M€	Mars
LECAB	FRA	MARCEL	25,0M€	Juin
LECTRA	FRA	LAUNCHMETRICS	42,0M€	Janvier
LEFEBVRE SARRUT	FRA	TOOVALU	2,0M€	Septembre
LEXISNEXIS	FRA	JARVIS	n.a	Janvier
LORÉ	FRA	APOCA	0,225M€	Avril
LS GROUP	FRA	SMART PIXELS	0,900M€	Octobre
LTF INVEST	FRA	BUILDCONNECT	1,5M€	Octobre
LUNDIMATIN	FRA	FRONT-COMMERCE	2,5M€	Juin
LUXURYNSIGHT	FRA	HEURITECH	5,0M€	Novembre
MADEFORMED	FRA	ODAIJI	n.a	Novembre
MEDIACTIVE	FRA	VODALYS	0,804M€	Octobre
MEWS (NDL)	NDL	QUOTELO	n.a	Avril
MITEM - FRANCE	FRA	HAUBAN	1,4M€	Août

Editeurs de logiciels – 6/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
MITEM - FRANCE	FRA	KONVERGENCE	4,6M€	Juin
MOBSUCCESS	FRA	SENSEGO	2,5M€	Juin
MOMENT	FRA	AIRFREE	0,412M€	Novembre
MY UNISOFT	FRA	EMERSIO	n.a	Juin
NABOO	FRA	BIZMEETING	15,0M€	Août
NAMESHIELD	FRA	MEROX	2,0M€	Février
NEOCORNER	FRA	TOTEM	4,0M€	Novembre
NETWRIX (USA)	USA	PING CASTLE	n.a	Août
NOMADIA GROUP	FRA	NOMADVANTAGE	6,5M€	Janvier
NOVAXIA	FRA	MASTEOS	16,0M€	Mars
OBIZ	FRA	HA PLUS PME	3,4M€	Juillet
ODMEDIA (NDL)	NDL	PIXAGILITY	6,5M€	Janvier
ONE CLICK LCA	FRA	BUILDRZ	n.a	Mars
ORISHA	FRA	GAIANA	40,0M€	Avril
ORISHA	FRA	MUST INFORMATIQUE	10,0M€	Juin
ORISHA	FRA	TERANGA SOFTWARE	25,0M€	Novembre
OSPI	FRA	ALICANTE	1,0M€	Juillet
OXALYS	FRA	SACHA STRATEGY	n.a	Novembre

Editeurs de logiciels – 7/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
PARQUEST CAPITAL	FRA	AMELKIS	12,0M€	Juillet
PENNYLANE	FRA	BILLY	n.a	Octobre
PUBLICIS GROUPE	FRA	WI TECHNOLOGIES	0,500M€	Octobre
PURSE	FRA	REACHFIVE	5,0M€	Mars
QONTO	FRA	REGATE	n.a	Mars
QUALIRETRAITE	FRA	FACTORIELLES	n.a	Mai
QUALIRETRAITE	FRA	PREVISSIMA	n.a	Mai
QUESTIONPRO (USA)	USA	TACTIX	0,100M€	Septembre
RESILIENCE	FRA	GIMLI	n.a	Novembre
RISE UP	FRA	DOMOSCIO	0,399M€	Avril
ROCKETLINKS	FRA	EREFERER	2,5M€	Juillet
ROOLE	FRA	PARAVOL	2,5M€	Juin
SAFRAN	FRA	PRELIGENS	35,0M€	Septembre
SAGARD	FRA	FUTURMASTER	19,4M€	Octobre
SAGE (UK)	UK	INFINEO	5,5M€	Septembre
SEPTEO	FRA	COOLN CAMP	1,0M€	Décembre
SEPTEO	FRA	YMAG	21,7M€	Décembre
SEPTEO	FRA	DENDREO	5,0M€	Janvier

Editeurs de logiciels – 8/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
SEPTEO	FRA	WERECRUIT	2,8M€	Mai
SEPTEO	FRA	IDETA	1,0M€	Septembre
SHIFTMOVE (ALL)	ALL	OPTIMUM AUTOMOTIVE	16,5M€	Octobre
SIGNATURIT	FRA	VIALINK	12,0M€	Février
SIMPLICITI	FRA	LGCE	n.a	Juillet
SIMPLICITI	FRA	UZER	n.a	Juillet
SIMPLICITI	FRA	CAKTUS	n.a	Octobre
SKEEPERS	FRA	TOKYWOKY	3,0M€	Février
SOFTNEXT	FRA	LE SPHINX DEVELOPPEMENT	9,5M€	Mars
SOFTONIC (ESP)	ESP	APPVIZER	1,0M€	Juin
SOFTWAY MEDICAL	FRA	EPICONCEPT	18,4M€	Octobre
SOGELINK	FRA	NETISYS	n.a	Octobre
SOLUTYS	FRA	GMH IDENTIFICATION	3,2M€	Avril
SPENDESK	FRA	OKKO	2,5M€	Avril
SQLI	FRA	LEVANA	6,4M€	Février
STEOLOGY	FRA	MICRO INFO EXPERT	4,8M€	Septembre
STET	FRA	SEPAMAIL.EU	2,0M€	Janvier
STORDATA	FRA	DUONYX GROUP	25,0M€	Septembre

Editeurs de logiciels – 9/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
SUMMIT PARTNERS (USA)	USA	ONESTOCK	20,0M€	Mai
SYFADIS	FRA	CALLIMEDIA	4,2M€	Novembre
TALAN	FRA	COEXYA	110,0M€	Juillet
TEAM BLUE (BEL)	BEL	KOLSQUARE	n.a	Octobre
TENNAXIA	FRA	TRAACE	2,0M€	Mai
TOTAL SPECIFIC SOLUTIONS (NDL)	NDL	CREATIVE INFORMATION TECHNOLOG	3,6M€	Octobre
TOUTAPPRENDRE	FRA	SKILLEOS	10,0M€	Mars
TRADING TECHNOLOGIES (USA)	USA	ATEO FINANCE	n.a	Février
TVH CONSULTING	FRA	CALLIOPE BUSINESS SOLUTIONS	25,0M€	Février
UBI SOLUTIONS	FRA	PYXO	0,500M€	Avril
VERSPIEREN	FRA	I2SI	4,0M€	Juin
VISMA (NOR)	NOR	CHAINTRUST	3,6M€	Janvier
VISMA (NOR)	NOR	QUARKSUP	2,5M€	Juillet
VISMA (NOR)	NOR	MYCOMPANYFILES	3,5M€	Mai
VISMA (NOR)	NOR	TELEDEC	7,5M€	Mars
VISMA (NOR)	NOR	FINTHESIS	n.a	Octobre
VOODOO	FRA	BEREAL	n.a	Juin
VULCAIN ENGINEERING	FRA	INFOGENE	72,0M€	Janvier

Editeurs de logiciels – 10/10

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
WEBNET	FRA	YAYTY	2,3M€	Juin
WELCOME TO THE JUNGLE	FRA	LYMIA	n.a	Novembre
WITCO	FRA	SHARINGCLOUD	7,0M€	Avril
WRIKE (USA)	USA	KLAXOON	11,5M€	Décembre
ZELBAT	FRA	TELEGRAFIK	1,0M€	Octobre
ZESTMEUP	FRA	BLOOMIN	1,3M€	Janvier
ZUCCHETTI - FRANCE	FRA	QUATUHORE	0,479M€	Mars
ZUCCHETTI - FRANCE	FRA	RESERVIT	6,1M€	Septembre
ZVOOVE (ALL)	ALL	DIRECTSKILLS	9,0M€	Avril

Distribution IT



Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
GROUPE PANDORA	FRA	SIB OUEST	13,0M€	Avril
INNOV8	FRA	TRAX DISTRIBUTION	57,0M€	Avril
MOBILE CLUB	FRA	CLEAQ SERVICES	3,8M€	Octobre
OPTOPRIM	FRA	MOREPHOTONICS	n.a	Mai

Services IT



Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
COLLECTIVE AUDIENCE (USA)	USA	BEOP	3,4M€	Mars
HULA-HOOP	FRA	ENTRECOM SOCIAL	1,1M€	Janvier
JAKALA (ITA)	ITA	CLARAVISTA	n.a	Mars
MAINBOT	FRA	MY SERIOUS GAME	2,0M€	Décembre
MBGO DEV	FRA	ALYRA	4,0M€	Février
SPARKLING PARTNERS	FRA	BETTER CALL DAVE	1,1M€	Janvier
TALIS EDUCATION	FRA	ASTON INSTITUT	13,0M€	Mars
TRAIL MANAGEMENT	FRA	SUPERBIEN	n.a	Décembre
TRAVELSOFT	FRA	EVENTIZ	2,0M€	Avril

Conseils IT – 1/2

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
AEROW	FRA	ABALON	5,0M€	Novembre
AEROW	FRA	BIZKOR	2,0M€	Novembre
ASTEK	FRA	RIVERSEN	24,0M€	Janvier
BIGGIE	FRA	3QTZ	n.a	Juin
COHERENCE COMMUNICATION	FRA	ALCOM MEDIA	0,590M€	Octobre
CONSTELLATION	FRA	ILKI	2,6M€	Septembre
DOXSA	FRA	OPEN BEE FRANCE	7,0M€	Janvier
FORTIFY	FRA	NEWEXT RH	6,3M€	Janvier
HAVAS	FRA	TED CONSULTING	3,0M€	Mars
HEMERIA	FRA	ASTAREON	n.a	Octobre
HIGHNORMA	FRA	PACTE NOVATION	9,0M€	Avril
HN SERVICES	FRA	ST GROUPE	4,8M€	Février
KEA PARTNERS	FRA	VELTYS	6,0M€	Juillet
KEPLER CHEUVREUX	FRA	TRACKINSIGHT	n.a	Septembre
MAGELLAN PARTNERS	FRA	OLIGOS	9,0M€	Janvier
MERITIS	FRA	NAVIGACOM	9,9M€	Novembre
MITEM - FRANCE	FRA	SMARTOWER	5,0M€	Décembre
OBJECTWARE	FRA	KAIBEE	27,0M€	Novembre

Conseils IT – 2/2

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
SHARP (UK)	UK	APSIA	24,0M€	Décembre
SQUAD	FRA	SCASSI CONSEIL	5,9M€	Mai
SYNOLIA	FRA	BLACKBIRD	2,3M€	Avril
TALAN	FRA	MICROPOLE	142,0M€	Mai

Intégrateurs IT – 1/2

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
ACCURON (SGP)	SGP	RECIF TECHNOLOGIES	15,5M€	Janvier
ALMERIA SOLUTIONS INFORMATIQUE	FRA	IP OUEST	0,750M€	Janvier
ALTIMIS	FRA	DDP DECISION	7,3M€	Décembre
ANTELEC	FRA	ADDISTRONIC	9,9M€	Novembre
BERTIN	FRA	ALPAO	9,0M€	Juin
COEXYA	FRA	PI SERVICES	11,0M€	Janvier
CYLLENE	FRA	SCASICOMP	15,0M€	Février
DELIVERECT (BEL)	BEL	TABESTO	5,0M€	Novembre
DIGIGRAM	FRA	OROS DIGITAL	2,8M€	Avril
EXENS SOLUTIONS	FRA	BOWEN SYSTEMS	12,5M€	Mars
EXOSENS	FRA	NOXANT	12,0M€	Novembre
GROUPE SRA	FRA	HEXAGRAM	5,0M€	Juillet
HL (KOR)	KOR	STANLEY ROBOTICS	n.a	Octobre
IN GROUPE	FRA	IDEMIA SMART IDENTITY	0,400M€	Septembre
INETUM	FRA	MANAO CONSULTING	n.a	Octobre
ITQ GROUP	FRA	EXAQT WORLD	n.a	Décembre
JOLT CAPITAL	FRA	DOLPHIN SEMICONDUCTOR	12,6M€	Octobre
KUBOTA (JAP)	JAP	UV BOOSTING	1,0M€	Octobre

Intégrateurs IT – 2/2

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
LSI	FRA	ABONITE CONSULTANTS	1,2M€	Juin
LYNRED	FRA	NEW IMAGING TECHNOLOGIES	6,0M€	Octobre
MERCK (ALL)	ALL	UNITY-SC	40,0M€	Juillet
NCS SYSTEMS	FRA	TECHWAY	5,5M€	Juillet
PARTHENA CONSULTANT	FRA	IGSI	6,0M€	Mars
ROOLE	FRA	BICYCODE	1,5M€	Mai
SIINER	FRA	COPERNIC	n.a	Novembre
SILEANE	FRA	ASCODERO PRODUCTIQUE	2,9M€	Janvier
SOLUTYS	FRA	SBII	2,5M€	Juin
SOLUTYS	FRA	EUROMEDIA	16,0M€	Juin
SQUAD	FRA	NEWLODE GROUP	17,6M€	Janvier
TAQT	FRA	SKIPLY	1,0M€	Septembre
VINCI ENERGIES	FRA	SOLU-TECH	7,0M€	Mars

Infogérance



Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
3I FRANCE	FRA	CONSTELLATION	200,0M€	Mai
ELYAN PARTNERS	FRA	STORDATA	84,0M€	Janvier
HELPLINE	FRA	REFLEXE MS	2,6M€	Juin
KOESIO GROUPE	FRA	CREATYS	0,600M€	Février
NEVERHACK	FRA	EXPERT LINE	22,5M€	Février
OUTSCALE	FRA	SATELLIZ	1,9M€	Avril
PADOK	FRA	SYNALABS	1,5M€	Mai
TENEXA	FRA	PROLIVAL	35,0M€	Février
YNEAI	FRA	DEESSI	8,1M€	Mars

Télécommunications



Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
CELESTE	FRA	MAGIC ONLINE	12,4M€	Avril
DESMAREZ	FRA	ATOS RADIOCOM	n.a	Février
DESMAREZ	FRA	TELECOMMUNICATION ELECTRONIQUE	4,6M€	Juillet
FOLIATEAM	FRA	FASTNET RESEAUX & TELECOM	4,8M€	Juillet
INHERENT	FRA	CONNECT SERVICES	2,0M€	Janvier
MEDIACTIVE	FRA	DVMR ALTERPOP	2,0M€	Février
VOLARIS (CAN)	CAN	AVENCALL	6,0M€	Janvier

Autres – 1/2

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
AGERAS (DAN)	DAN	SHINE	50,0M€	Décembre
AXOL BIOSCIENCE (UK)	UK	PHENOCELL	0,760M€	Octobre
CALMEDICA	FRA	DIRECTOSANTE	n.a	Mai
COOLTRA	FRA	CITYSCOOT	15,5M€	Février
CREDIT AGRICOLE CONSUMER FINAN	FRA	PLEDG	n.a	Février
GROUPE LDLC	FRA	RUE DU COMMERCE	251,2M€	Avril
IKTOS	FRA	SYNSIGHT	2,5M€	Juillet
KIABI	FRA	BEEBS	n.a	Mai
KINOMAP	FRA	FIT IMMERSION	0,108M€	Octobre
LA CARTE FRANCAISE	FRA	LOCALLYPAY	2,5M€	Juillet
LEETCHI	FRA	IRAISER	1,3M€	Octobre
LINEDATA	FRA	DREAMQUARK	2,5M€	Mars
LIZEE	FRA	FREEPRY	n.a	Mars
MALAKOF HUMANIS	FRA	BETAKORN	2,0M€	Mars
MAMBU (NDL)	NDL	NUMERAL	n.a	Décembre
MERCK (ALL)	ALL	UNITY SEMICONDUCTOR	29,1M€	Juillet
OLON (ITA)	ITA	BIOWAYS	15,0M€	Juillet
OUTBRAIN (USA)	USA	TEADS	600,0M€	Août

Autres – 2/2

Aquéreur	Pays	Cible	CA Cible	Date
PLEBICOM	FRA	POULPEO	10,0M€	Février
PLUS QUE PRO	FRA	SOAN	1,0M€	Mars
SAMSUNG MEDISON (KOR)	KOR	SONIO	0,500M€	Mai
SIMPLICITI	FRA	GREENCITYZEN	2,0M€	Février
THK CAPITAL	FRA	KARD	1,4M€	Octobre
ULULE	FRA	KISSKISSBANKBANK	2,1M€	Novembre
YOURART	FRA	ARTMAJEUR	n.a	Octobre
ZIMMER BIOMET (USA)	USA	VIMS	17,0M€	Avril

05 À propos



TwinL et vous



Frank Loubresse
PRÉSIDENT
CO-FONDATEUR



Laurent Loubresse
DG
CO-FONDATEUR



Sevim Cesim
SENIOR CONSULTANTE
AURA & SUISSE



TwinL Banque d'Affaires...
Conseil, Expertise, Savoir-faire



TwinL est membre-fondateur de M&A Transnational – réseau international de conseils en Fusions & Acquisitions.

Parmi les opérations mondiales de fusions et acquisitions, les transactions transfrontalières dépassent désormais les transactions nationales et cette tendance devrait se poursuivre.

La perspective d'acquérir ou de fusionner avec une entreprise sur un marché inconnu est décourageante et les fusions et acquisitions transfrontalières sont considérées comme plus difficiles à réaliser que les transactions nationales.

Le réseau M&A Transnational a pour but de donner au PDG d'entreprise Mid-Cap, des conseils pratiques pour mener à bien des opérations transfrontalières de M&A.

TwinL est une banque d'affaires unique en son genre qui se concentre sur les sociétés de taille petite et moyenne accompagnant, valorisées entre 1 et 50 millions d'euros, depuis 2005 les chefs d'entreprises dans leurs opérations de cession et d'acquisition d'entreprises ou encore d'ingénierie financière (OBO, LBO, MBO...).

Notre équipe compte près de 100 opérations réussies, en France mais également à l'international sur le segment des Small & Mid Caps. C'est cette expérience, couplée avec des processus rigoureux, qui nous permettent de garantir à nos clients de réussir leur opération dans les meilleures conditions.